



## Términos de Referencia 2024

El Programa Young Water Fellowship (YWF) empodera a jóvenes emprendedores para liderar las soluciones a problemas de agua en su comunidad, ofreciéndoles un año de apoyo que consiste en capacitación, tutoría y capital semilla para sus ideas de negocios. Desde 2017, Young Water Solutions (YWS) ha implementado tres ediciones globales, 1 ediciones regional en África del Este y tres en América Latina, cuatro ediciones nacionales en Senegal, Uganda, Bangladesh y Costa de Marfil, apoyando a más de 100 emprendedores.

Para la edición 2024 en Sudamérica, YWS ofrecerá a 12 emprendedores (“Young Water Fellows”) y sus equipos la posibilidad de participar en el programa y beneficiándose de 1 año de apoyo incluyendo capacitación sobre negocios, agua y saneamiento impartida en alianza con [cewas](#) y una incubadora local; coaching y mentoreo; oportunidades de networking para incrementar exponencialmente sus redes de apoyo en el sector del agua y saneamiento, así como capital semilla para los primeros pasos de la implementación de sus emprendimientos sociales.

3 de los 10 emprendimientos serán seleccionados durante [el e-Hackathon en Agua y Saneamiento Prestador-Emprendedor en Quito, Cordoba y Querétaro](#). Los 9 restantes serán elegidos a través de una convocatoria pública.

Este documento especifica los Términos de Referencia para entender de qué se trata el programa y el proceso de solicitud.

### 1. Sobre el programa

Si tú y tu equipo son seleccionados, esto es lo que sucede luego de aceptar la propuesta de ser Young Water Fellow:

- **Capacitación online:** 1 fin de semana entero de sesiones de capacitación online a través de una plataforma virtual en noviembre, en las cuales la totalidad del equipo puede participar.
- **Capacitación presencial:** Una semana de bootcamp presencial (100% pago para 1 representante del equipo, lugar y fechas exactas a confirmar) entre febrero y abril de 2024 con la posibilidad para el resto del equipo de participar en las sesiones online o de financiarse el viaje asumiendo todos los costos.

La capacitación es desarrolla en colaboración con [cewas](#), una incubadora de empresas de agua suiza que capacita a emprendedores del agua desde 2011, y una incubadora latinoamericana.

**IMPORTANTE:** La capacitación está diseñada para emprendedores **con poco o medio conocimiento empresarial**. No es una capacitación para emprendedores avanzados, así que,

si tienen un título de administración de empresas o mucha experiencia empresarial, es posible que no les resulte útil.

- **Coaching:** De diciembre a septiembre podrán solicitar reuniones de coaching con Young Water Solutions, cewas y la incubadora local, para obtener ayuda con los desafíos que enfrenten durante la fase de capacitación, PMV o implementación del proyecto piloto. También les conectaremos con organizaciones relevantes y compartiremos otras oportunidades de financiamiento.
- **Solicitud de capital semilla:** Durante la capacitación, comenzarán a planificar acciones de validación para llegar a tener un Mínimo Producto Viable (MPV) y luego validar el impacto a través de un proyecto piloto. Para ambos procesos cada equipo podrá aplicar para recibir capital semilla, y obtener hasta 5000€ (dependiendo de las necesidades y financiamiento disponible) para implementarlo durante los siguientes meses. Young Water Solutions les guiará a través del proceso de planificación. El monto de capital semilla proporcionado a los equipos se decidirá en función de la pertinencia y relevancia de su propuesta, de sus necesidades específicas y de los fondos disponibles. Young Water Solutions se reserva también el derecho de no proporcionar apoyo financiero a un equipo que no cumple con los requisitos de participación, seriedad, relevancia y necesidad.
- **Mentoreo:** Luego de la fase de capacitación, pueden solicitar que se les asigne un mentor cuyo perfil coincida con sus necesidades y pueda complementar sus habilidades. Este mentor les guiará y brindará asesoramiento adicional durante el proyecto piloto.
- **Red de Alumni de Young Water Fellowship:** Al finalizar el programa, serán agregados a nuestro grupo de Facebook de Alumni de Young Water Fellowship, donde tendrán la oportunidad de conocer a otros Fellows de años anteriores, intercambiar información y recibir recursos útiles adicionales.
- **Oportunidades de networking:** Hacia el final del programa se realizará la Pitching Night, un evento de networking en el que tendrán la oportunidad de presentar sus ideas de negocio a actores relevantes, posibles aliados, clientes e inversores a nivel latinoamericano.

*Nota: este programa está destinado a apoyar a jóvenes emprendedores en sus etapas iniciales. Esto significa que si tú y tu equipo tienen una idea innovadora que contribuirá a la solución de un problema de agua, higiene y saneamiento y sienten que necesitan los recursos técnicos y financieros iniciales para ponerlo en práctica, o si no saben cómo convertirla en una empresa social, éste es el programa adecuado para ustedes. Sin embargo, si necesitan fondos adicionales para una iniciativa que han estado implementando por años; si ya han ganado varios premios, subvenciones o becas relacionadas con su proyecto y/o si son emprendedores avanzados, es posible que este programa no se ajuste a sus necesidades y no tengan el perfil que buscamos apoyar.*

**¿LEÍSTE ESTO Y CONFIRMASTE QUE ES PARA TI? ENTONCES VERIFICA SI ERES ELEGIBLE.**

## 2. La elegibilidad

Puedes postular por tu equipo si:

- Tienes entre 18 y 32 años en el momento de la solicitud.
- Eres fundador o cofundador de una iniciativa que contribuye a la solución de un problema bien definido de agua, saneamiento, higiene o residuos sólidos en Sudamérica. La iniciativa debe estar en sus etapas iniciales, lista para ser probada en terreno y tener potencial para convertirse en una empresa social (es decir, tener un modelo de ingresos que pueda cubrir sus costos).
- Eres ciudadano y residente de uno de estos países de Sudamérica:

Argentina	Ecuador	Trinidad y Tobago
Bolivia	Guyana	Uruguay
Brazil	Paraguay	Venezuela
Chile	Perú	
Colombia	Surinam	

- Tienes la intención de permanecer en tu país durante 1 año y medio como mínimo, después de la capacitación y dedicar al menos 15 horas por semana para trabajar en tu empresa social.
- Tienes al menos un conocimiento intermedio de español; eres capaz de entender y expresar opiniones en este idioma (la capacitación y el coaching serán en español).
- Cuentas con un equipo de trabajo de co-fundadores de la futura empresa social que está dispuesto a dedicarle tiempo al desarrollo de su start-up en los próximos meses (capacitación, proyecto piloto).
- Tu y tu equipo no son expertos en negocios. Los candidatos que tengan conocimientos nulos, básicos o medios se beneficiarán al máximo del contenido impartido en la capacitación.

Todos los costos de capacitación serán cubiertos por Young Water Solutions.

Emprendedoras mujeres son especialmente invitadas a participar.

**¿TU Y TU EQUIPO CUMPLEN CON TODAS ESTAS CONDICIONES? ¡GENIAL! AHORA VERIFICA QUE SU IDEA DE NEGOCIO TAMBIÉN.**

### 3. Idea de negocios

La idea de negocios propuesta debe contribuir directamente a resolver al menos uno de los siguientes desafíos, en línea con el Objetivo de Desarrollo Sostenible #6:

- Falta de suministro de agua potable
- Falta de instalaciones sanitarias adecuadas
- Falta de higiene
- Escasez de agua
- Contaminación del agua
- Gestión de residuos sólidos que afectan los recursos hídricos
- Gestión de aguas residuales
- Otros problemas de gestión del agua

La iniciativa debe estar ya concebida como empresa social o como proyecto con un componente de sostenibilidad que le permitirá seguir funcionando a largo plazo.

Las propuestas con enfoque de género y que tienen el potencial de generar oportunidades de empleo tienen más posibilidades de ser seleccionadas.

**¿SU IDEA DE NEGOCIO SE ADAPTA A LOS CRITERIOS? FANTÁSTICO. AHORA ENTIENDE CÓMO APLICAR.**

### 4. Proceso de aplicación

El proceso de aplicación es **online**. Debes enviar tu solicitud usando el formulario online disponible en el sitio web (<https://youngwatersolutions.org/latam>) cuando se lance la convocatoria. El formulario de solicitud estará disponible online hasta el 1/10/2023. No envíes tu solicitud por email – Young Water

Solutions **solo la aceptará si es enviada a través del formulario online**. Si vives en un área sin internet estable y tienes problemas para acceder al formulario de solicitud, por favor contáctanos en [anna@youngwatersolutions.org](mailto:anna@youngwatersolutions.org) hasta dos días hábiles antes de la fecha límite. Después de eso, no podemos garantizar responderte y darte una solución a tiempo.

La solicitud incluye subir contenido multimedia (fotos/video) y el CV del líder del equipo. Para más información lee la **Guía de Aplicación** disponible en el link anterior.

Solo se puede enviar **una solicitud por equipo**. Cualquier persona que envíe múltiples solicitudes para el mismo proyecto o para diferentes proyectos, será automáticamente descalificada. Lo mismo sucede si dos personas del mismo equipo se postulan con la misma idea de negocio.

## Proceso de selección

El proceso de selección es el siguiente:

- 1) Nuestro equipo revisa todas las aplicaciones recibidas y pre-selecciona aproximadamente 20 equipos.
- 2) Los equipos pre-seleccionados serán invitados a participar en una entrevista la semana del 14 al 22 de octubre.
- 3) A principios de noviembre se eligen los equipos y se notifican los resultados a todos los postulantes.

## Criterios de selección

La siguiente tabla guiará el proceso de selección. Puedes usarla para auto-verificar tus posibilidades de ser seleccionado/a.

Criterios	Indicadores	
<b>Relevancia e impacto</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• El problema del agua descrito es relevante para el país/región.</li> <li>• La iniciativa propuesta es técnicamente adecuada para abordar el problema descrito.</li> <li>• Tiene el potencial de crear oportunidades de empleo.</li> <li>• La iniciativa denota una perspectiva integral del agua, considerando género y/o grupos vulnerables.</li> </ul>	¿Qué tan relevante es el problema del agua descrito para el país/región?
		¿Es la idea de negocio técnicamente viable? ¿Es aplicable en zonas rurales?
		Si el negocio social tiene éxito, ¿contribuiría significativamente a la solución del problema? ¿Podría lograr un cambio real?
		¿La iniciativa tiene el potencial de crear oportunidades de empleo?
		¿La iniciativa beneficiará a los hogares pobres e involucrará a los jóvenes, mujeres o grupos vulnerables en su estrategia?
<b>Potencial social empresarial</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• La iniciativa está concebida como un negocio social o es fácilmente adaptable a un negocio social.</li> <li>• Tiene clara identificación de los beneficiadores y /o de sus clientes y sus necesidades.</li> <li>• Hay demanda por el producto/servicio propuesto en el territorio. El producto/servicio responde a una necesidad claramente identificada.</li> <li>• Tiene claras fuentes de ingresos y clientes, que le permitirían operar a mediano plazo sin depender de subvenciones.</li> </ul>	¿La iniciativa tiene una identificación clara de quienes son sus beneficiadores y/o sus clientes y de sus necesidades?
		¿El equipo de trabajo ya estuvo en contacto con los potenciales clientes para el desarrollo de la solución?
		¿La iniciativa ya está concebida como negocio social o parece tener un modelo de negocio viable?
		¿El producto/servicio está diseñado para responder a una necesidad claramente identificada en el territorio objetivo?
		¿Incluye estrategias de generación de ingresos? ¿Tiene claras fuentes de ingresos y clientes?
		¿Existe una gran demanda de esta solución en el contexto donde se desarrollará?
<b>Innovación y crecimiento</b>	• La iniciativa demuestra un enfoque innovador (en el nivel que pretende operar,	¿Qué tan innovadora es la solución propuesta? (en términos de tecnología/métodos/enfoque, etc.)

	no necesariamente en otros niveles). • Se puede ampliar o replicar fácilmente.	¿Tiene esta iniciativa el potencial de replicarse o ampliarse fácilmente?
<b>Perfil del postulante y del equipo</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• El/la postulante muestra un espíritu emprendedor y un gran compromiso social.</li> <li>• El/la postulante denota habilidades y/o potencial para liderar la iniciativa propuesta, y tiene un equipo de apoyo.</li> <li>• El apoyo de este programa marcaría una diferencia real en el empoderamiento del/la postulante y su capacidad para lanzar el negocio.</li> </ul>	¿Ha puesto suficiente esfuerzo en la solicitud, describiendo en detalle cada respuesta de manera completa?
		¿El/La postulante muestra espíritu emprendedor y compromiso social?
		¿El perfil y el equipo del/la postulante denotan habilidades y/o potencial para liderar la iniciativa propuesta?
		¿Necesita esta oportunidad (en términos de adquirir conocimientos, habilidades, contactos, financiación) para lanzar el negocio social?

Equilibrio geográfico y de género también serán tenidos en cuenta al seleccionar a los equipos.

Solo se considerarán solicitudes completas. Respuestas de un renglón son consideradas incompletas, y, por lo tanto, no elegibles.

*Aviso: Esta convocatoria de solicitudes es lanzada para preparar el YWF Sudamérica 2024, y no implica ningún compromiso financiero por Young Water Solutions en esta etapa. Por favor, ten en cuenta que los detalles del programa están sujetos a cambios hasta nuevo aviso. Todos los candidatos seleccionados serán informados de cualquier cambio del programa a su debido tiempo.*

## 5. Otros recursos

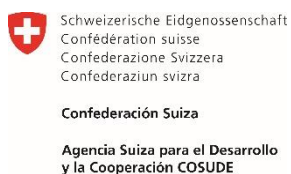
Si eres elegible y decides postularte, por favor ingresa al [sitio web del programa](#) y descarga allí:

- la Guía de Aplicación

- el formulario de solicitud para preparar tus respuestas fuera de línea.

Preguntas y Respuestas Frecuentes (FAQs) sobre tu elegibilidad como postulante están disponibles en el sitio web.

Si tienes más preguntas o inquietudes que no se abordan en los materiales mencionados, por favor escríbenos a [anna@youngwatersolutions.org](mailto:anna@youngwatersolutions.org).



**Apoyan este programa:**

